

Cave de Passa Saint-André : des prestations de services pour les vigneron indépendants

La cave coopérative de Passa Saint-André propose de la prestation de services pour les caves particulières qui souhaiteraient vendre directement une partie de leurs raisins pour du vrac. Deux étudiants de l'IUT de Perpignan ont planché sur ce projet cette année.

COMMENT mieux amortir ses investissements en matériel ? La cave coopérative de Passa Saint-André, qui vient notamment d'investir 150 000 € dans un quai "gros volumes", a trouvé une solution. Depuis début 2014, elle a créé une société de prestations de services, "Le Vignoble Saint-Pierre". Le groupe Vinadeis, dont elle est membre, achète du raisin à plusieurs vignerons des Pyrénées-Orientales et lui en confie la vinification. "Nous en vinifions ainsi 1 000 à 1 500 hectares par an" explique le président de la SCV Les Vignerons de Passa Saint-André, Laurent Girbau. Une idée qui, a-t-il estimé, mériterait d'être poussée. Cette année, dans le cadre d'une collaboration avec Jean-Pierre Goby, de l'IUT Génie biologique de Perpignan, deux étudiants, Clément Guiot et Thomas Chanchou, ont donc planché sur le sujet, et en ont fait leur projet tuteuré de 2^e année. Ils ont contacté de nombreux vignerons indépendants des P.-O. pour leur exposer le projet. "Quatre caves particulières sont intéressées", précise Laurent Girbau.

"Que la cave coopérative soit encore là dans 50 ans"

La procédure, ensuite, est qu'un technicien passe dans les vignes pour effectuer une reconnaissance des cépages et des parcelles. À la veille des vendanges, on regarde l'état sanitaire. "Il s'agit d'un contrat d'achat de raisin entre la société Sud Vin, du groupe Vinadeis, et le vendeur, qui peut être reconduit ou non par chacune des deux parties" précise la directrice des Vignerons de Passa Saint-André, Sylvie Delpérié. Un contrat qui doit être ga-

gnant-gagnant : "Pour nous, il s'agit de rentabiliser notre outil. Notre but final est que la cave coopérative soit encore là dans 50 ans", explique Laurent Girbau. "Pour le vigneron en cave particulière, il s'agit de s'appuyer sur un groupe qui pèse près de trois millions d'hectares de négoce et qui a déjà le débouché. On n'est pas là pour prendre du volume aux caves particulières. Mais certains vignerons indépendants prennent beaucoup d'hectares pour amortir leur matériel de vinification." Mais quel intérêt pour un vigneron indépendant qui a déjà investi ? "On sait bien que la production est fluctuante d'une année sur l'autre. Une année de récolte importante, par exemple,

le poussera à brader du vin de qualité déjà dans les cuves pour faire de la place. En travaillant avec nous, il aura une trésorerie assurée et cela lui permettra de mieux gérer son outil. On souhaite dire aux vignerons indépendants : « pensez à nous si vous avez trop de raisin ! »" Laurent Girbau table sur 2 000 à 2 500 hectolitres en prestations de services dès cette année.



Clément Guiot et Thomas Chanchou, deux étudiants de l'IUT Génie biologique de Perpignan (ici aux côtés de Laurent Girbau), ont planché sur un projet de prestation de services pour les caves particulières.

F.L.

VIGNE, FRUITS ET LÉGUMES

**PRINTEMPS FROID
MANQUE DE VIGUEUR**

**> Optimiser
LE DÉMARRAGE**

**RELANCER LA CROISSANCE
AMÉLIORER LE FONCTIONNEMENT DU SOL**

CULTURES CONVENTIONNELLES Application foliaire

ANTYS 15
ENGRAIS LIQUIDE NUTRITION COMPLÈTE NPK

CULTURES BIOLOGIQUES Application foliaire et goutte à goutte

NUTRIBIO+
ENGRAIS LIQUIDE DOUBLE ACTION :
NUTRITION AZOTÉE (45% ACIDES AMINÉS)
+ STIMULATEUR RACINAIRE HOMOLOGUÉ

NUTRIKALI
ENGRAIS LIQUIDE
NUTRITION AZOTE
ET POTASSIUM

Plus d'infos sur : www.groupe-frayssinet.fr

f t y

Pour tous renseignements, contactez votre responsable technique.

FRAYSSINET

Les vignerons de Passa Saint-André en chiffres

70 adhérents à la cave dont une trentaine de professionnels
650 hectares de vignes dans les Aspres et Albères
24 000 à 25 000 hectos produits (hors prestations de services) dont 3 000 hectos en muscat de Rivesaltes
3 000 hectos en Rivesaltes
10 000 hectos en Côtes du Roussillon
8 000 à 9 000 hectos en vins de pays
Capacité de production : 75 000 hectos